



experience + innovation

**COGES S.p.A.** Via Luigi Dalla Via, 10 - 36015 SCHIO (VI) Italy  
Tel. +39 0445 502811 - Fax +39 0445 502999  
Fax Off. Comm. +39 0445 502995  
<http://www.coges.eu> - E-mail: [coges@coges.eu](mailto:coges@coges.eu)  
Cod. Fisc. - R.I. VICENZA 00527790240 - P.I. IT 00527790240  
C.C.I.A.A. VICENZA R.E.A. 135113 M.E. VI003090 C.S.I.V. Euro 4.000.000/00

Azionista Unico: Azkoyen S.A.  
(Gruppo Azkoyen - Peralta/Navarra/Spagna)  
Direzione e Coordinamento: Azkoyen S.A.  
(Gruppo Azkoyen - Peralta/Navarra/Spagna)

## COMUNICATO STAMPA

### **Creos: un lettore di banconote pronto per le locazioni più difficili**

Coges desidera informare i propri Clienti che, negli ultimi mesi, ha apportato delle importanti modifiche tecniche al Lettore di banconote Creos, con lo scopo di migliorarne ulteriormente prestazioni ed affidabilità. Queste modifiche sono nate dall'analisi della vita del prodotto e sono già implementate in tutti i modelli del lettore attualmente in produzione.

*“Osservando i lettori di banconote installati in locazioni dalle condizioni ambientali particolarmente gravose, come luoghi di lavoro molto polverosi o aree di produzione dell'industria pesante, abbiamo riscontrato come i Gestori tendano ad aumentare la frequenza degli interventi di manutenzione.”* Riporta Giovanni Riva, Customer Service Manager di Coges *“Si tratta generalmente di brevi stop finalizzati alla pulizia del lettore, che nelle locazioni standard di norma non sono necessari, ma abbiamo deciso di intervenire per ridurre ulteriormente questa eventualità.”*

Il lettore Creos è stato progettato proprio per offrire un'accettazione delle banconote ai massimi livelli di affidabilità per il mercato del vending e consentire un'alta usabilità del lettore anche in condizioni di stress elevato e persistente. L'attenzione dell'area R&D di Coges si è pertanto concentrata principalmente sul potenziamento del dispositivo anti-fishing, sulle ottiche e sui meccanismi di traino.

*“Prese singolarmente, le nuove modifiche meccaniche ed elettroniche possono sfuggire nell'utilizzo quotidiano del prodotto.”* Sottolinea Matteo Pegoraro, R&D Manager di Coges *“Nel loro complesso, tuttavia, esse contribuiscono a diminuire di oltre il 50% gli interventi di pulizia interna del lettore di banconote anche nelle locazioni più estreme. Si tratta di un risultato significativo, che per i nostri clienti si traduce in minori stop operativi ed in costi di gestione inferiori, particolarmente importante in questo momento in cui ogni uscita presso la locazione va valutata con attenzione.”*

Le modifiche odierne rappresentano il risultato di un'attenzione alle esigenze del Cliente che non si ferma al momento della vendita. Il potenziamento dell'*anti-fishing* permette infatti una riduzione delle necessità di manutenzione grazie al minor impatto delle condizioni ambientali sul funzionamento del lettore e sulla possibilità di accumulo di polvere e sporcizia. La maggiore efficienza delle ottiche permette un miglioramento del riconoscimento delle banconote. La scorrevolezza del traino riduce lo sforzo del motore ed aumenta il grip del biglietto, grazie anche all'incremento della coppia dei motori che ottimizzano le prestazioni e garantiscono delle condizioni costanti di operatività.

Questo significa che il Cliente avrà a disposizione un prodotto più affidabile anche in ambienti difficili e con una maggiore autonomia di funzionamento. Grazie all'esperienza sul campo e ai preziosi *feedback* raccolti dai Clienti, Coges conduce un costante monitoraggio e affinamento delle

*performance* dei propri prodotti, restando un riferimento affidabile ed in continua evoluzione nel mondo del vending.

*Da 40 anni nel settore del Vending, Coges è leader europeo nella progettazione e produzione di sistemi di pagamento cashless e a contante. Coges propone sistemi eccellenti e affidabili, attraverso il costante sviluppo delle proprie competenze distintive, la tensione all'innovazione, l'adozione di sistemi avanzati di gestione, la partecipazione dei collaboratori interni ed esterni ed il consolidato rapporto di partnership con i principali clienti e fornitori.*